

WYBÓR OFERTY NAJKORZYSTNIEJSZEJ  
JAKO CEL POSTĘPOWANIA O UDZIELENIE ZAMÓWIENIA PUBLICZNEGO

S t r e s z c z e n i e

Celem artykułu jest zwrócenie uwagi na uwarunkowania prawne wyboru najkorzystniejszej oferty i problemy praktyczne występujące na kanwie stosowania poszczególnych przepisów ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r. Prawo zamówień publicznych i innych ustaw. Zamawiający wybiera ofertę najkorzystniejszą na podstawie kryteriów oceny ofert określonych w specyfikacji istotnych warunków zamówienia. Najkorzystniejszą ofertą jest oferta, która przedstawia najkorzystniejszy bilans ceny i innych kryteriów odnoszących się do przedmiotu zamówienia publicznego albo oferta z najniższą ceną. W tym kontekście szczególnego znaczenia nabiera wskazanie przez zamawiającego kryteriów oceny ofert i sposobu operowania poszczególnymi kryteriami. Nowelizacja ustawy Prawo zamówień publicznych z dnia 29 sierpnia 2014 r. ukierunkowana została między innymi na rzecz wyboru ofert gwarantujących najlepszą relację jakości do ceny na podstawie pozacenowych kryteriów oceny ofert, w tym kryteriów środowiskowych, jakości, wartości technicznej. Tego rodzaju modyfikacje determinują również konieczność wzmocnienia kwalifikacji pracowników zamawiającego, w szczególności komisji przetargowej, w zakresie umiejętności właściwego sprecyzowania kryteriów pozacenowych.

Praktyka stosowania nowych rozwiązań pozwoli wkrótce odpowiedzieć na pytanie, czy założenia ustawodawcy, które towarzyszyły nowelizacji przepisów ustawy Prawo zamówień publicznych, przyniosły oczekiwane rezultaty.

**Słowa kluczowe:** kryteria oceny ofert, wybór wykonawcy, zamówienia publiczne.

CHOOSING THE MOST ADVANTAGEOUS TENDER  
AS AN OBJECTIVE OF PUBLIC CONTRACT AWARDING PROCEDURE

S u m m a r y

The objective of this article is to draw attention to legal conditions related to choosing the most advantageous tender and practical problems occurring on the basis of applying individual provisions of the Public Procurement Act of 29 January 2004 and other acts. Contracting authority chooses the most advantageous tender on the basis of criteria for evaluation of tenders determined in the specification of essential terms of the contract. The most advantageous tender is such a tender that presents the most advantageous balance of price and other criteria related to the subject-matter of the contract or a tender with the lowest price. In this context the indication of criteria for evaluation of tenders and the method of operating individual criteria by contracting authority grows in importance. Amendment of the Public Procurement Act of 29 August 2014 concentrated on, inter alia, the choice of tenders that guarantee the best relation of value for money on the basis of non-price criteria for evaluation of tenders, including environmental, quality and technical value criteria. Such alternations also determine the need to enhance qualifications of contracting authority's employees, especially qualifications of tender committee, in respect of the ability to properly specify non-price criteria.

The practice of applying new solutions shall soon answer the question, whether the assumptions of legislator that accompanied the amendment of provisions of the Public Procurement Act have produced expected results.

**Key words:** criteria for evaluation of tenders, choosing the contractor, public procurement.