

-KARTA PRZEDMIOTU

I. Dane podstawowe

Nazwa przedmiotu	Prawo umów handlowych
Nazwa przedmiotu w języku angielskim	Law of commercial contracts
Kierunek studiów	Prawo
Poziom studiów (I, II, jednolite magisterskie)	(jednolite magisterskie)
Forma studiów (stacjonarne, niestacjonarne)	studia stacjonarne
Dyscyplina	nauki prawne
Język wykładowy	polski

Koordinator przedmiotu/osoba odpowiedzialna	dr Dariusz Bucior
---	-------------------

Forma zajęć (<i>katalog zamknięty ze słownika</i>)	Liczba godzin	semestr	Punkty ECTS
Wykład	30	VI / VIII	5
Konwersatorium			
Ćwiczenia	15		
Laboratorium			
Warsztaty			
Seminarium			
Proseminarium			
Lektorat			
Praktyki			
zajęcia terenowe			
pracownia dyplomowa			
Translatorium			
wizyta studyjna			

Wymagania wstępne	Przedmiot przeznaczony dla studentów III i IV roku studiów. Studenci powinni posiadać wiedzę z zakresu rzymskiego prawa prywatnego, części ogólnej prawa cywilnego oraz części ogólnej zobowiązań.
-------------------	--

II. Cele kształcenia dla przedmiotu

1. Przekazanie podstawowej wiedzy o miejscu i znaczeniu prawa umów handlowych w systemie nauk prawnych i relacji do innych nauk.
2. Zapoznanie z terminologią prawniczą z zakresu prawa umów handlowych
3. Przekazanie podstawowej wiedzy o źródłach prawa i zasadach stosowania prawa umów handlowych.
4. Przekazanie podstawowej wiedzy o zasadach wykładni przepisów z zakresu prawa umów handlowych.
5. Zapoznanie z podstawowymi cechami i funkcjami prawa umów handlowych i zasadami ich funkcjonowania oraz wiedzą o podmiotach uczestniczących w stosunkach gospodarczych.
6. Przekazanie wiedzy o różnych rodzajach instytucji prawnych (pogłębionej w odniesieniu do wybranych instytucji prawnych prawa umów handlowych – sposoby zawarcia umowy

handlowej, zabezpieczenia umów handlowych, typy umów handlowych) oraz sposobach ich funkcjonowania (w/w).
7. Zapoznanie z metodami i narzędziami w tym technikami pozyskiwania wiedzy właściwej prawu umów handlowych (orzecznictwo, poglądy doktryny) pozwalającymi opisywać struktury i instytucje prawne a także identyfikować rządzące nimi prawidłowości.
8. Zapoznanie z normami prawnymi organizującymi struktury i instytucje prawne oraz rządzących nimi prawidłowości, kierunkami rozwoju prawa umów handlowych.
9. Zapoznanie z normatywnymi i praktycznymi aspektami przedsiębiorczości.

III. Efekty uczenia się dla przedmiotu wraz z odniesieniem do efektów kierunkowych

Symbol	Opis efektu przedmiotowego	Odniesienie do efektu kierunkowego
WIEDZA		
W_01	Zna i rozumie terminologię prawniczą z zakresu prawa umów handlowych.	K_W03
W_02	Ma podstawową wiedzę o źródłach prawa umów handlowych i hierarchii norm prawnych. Zna ogólne zasady tworzenia i stosowania prawa umów handlowych.	K_W04
W_03	Ma podstawową wiedzę o różnych rodzajach instytucji prawnych prawa umów handlowych oraz pogłębioną w odniesieniu do wybranych instytucji prawnych umów handlowych. Zna i rozumie sposoby funkcjonowania wybranych instytucji prawa.	K_W07
W_04	Ma podstawową wiedzę o relacjach między strukturami organizacyjnymi a także między instytucjami społecznymi, gospodarczymi w aspekcie prawnym w skali krajowej i międzynarodowej. Ma pogłębioną wiedzę w odniesieniu do wybranych struktur i instytucji prawa umów handlowych.	K_W08
W_05	Ma podstawową wiedzę o rodzajach więzi społecznych i rządzących nimi prawidłowościami i ich wpływie na prawo umów handlowych. Pogłębioną w odniesieniu do wybranych kategorii więzi społecznych na tle prawnym.	K_W09
W_06	Zna metody i narzędzia w tym techniki pozyskiwania danych właściwe dla prawa umów handlowych.	K_W10
W_07	Ma wiedzę o normach prawnych organizujących struktury i instytucje prawne oraz rządzące nimi prawidłowości. Identyfikuje w tym zakresie kierunki rozwoju poszczególnych dziedzin prawa.	K_W11
W_08	Ma wiedzę uporządkowaną w zakresie cywilnych norm proceduralnych i rozumie proces ich stosowania.	K_W12
W_09	Zna i rozumie normatywne i praktyczne aspekty przedsiębiorczości.	K_W13
UMIEJĘTNOŚCI		
U_01	Potrafi dokonywać obserwacji i interpretacji zjawisk społecznych, gospodarczych oraz prawnych, analizuje ich powiązanie z wiedzą z zakresu umów handlowych.	K_U01

U_02	Potrafi wykorzystać podstawową wiedzę teoretyczną z zakresu prawa umów handlowych, w celu analizowania i interpretowania konkretnych procesów i zjawisk prawnych, gospodarczych, społecznych.	K_U02
U_03	Posiada umiejętność posługiwania się pojęciami prawnymi z zakresu prawa umów handlowych w celu rozumienia i analizy zjawisk prawnych.	K_U03
U_04	Potrafi samodzielnie zdobywać wiedzę i rozwijać swoje profesjonalne umiejętności, korzystając z różnych źródeł (w języku rodzimym i obcym) w nowoczesnych technologiach (ICT).	K_U04
U_05	Posiada umiejętności badawcze obejmujące formułowanie i analizę problemów prawnych, dobór metod i narzędzi badawczych, opracowanie i prezentację wyników pozwalające na rozwiązanie problemów prawnych pojawiających się w toku wykładni przepisów prawa umów handlowych (interpretacja, wykładnia przepisów, orzeczeń, literatury).	K_U05
U_06	Potrafi właściwie analizować przyczyny i przebieg wybranych procesów i zjawisk społecznych, gospodarczych, politycznych, oraz prognozować ich skutki prawne.	K_U06
U_07	Potrafi w sposób precyzyjny i spójny wypowiadać się w mowie i na piśmie na tematy dotyczące wybranych zagadnień prawa umów handlowych, przy wykorzystaniu różnych ujęć teoretycznych, korzystając zarówno z dorobku nauk prawnych, jak i innych dyscyplin.	K_U07
U_08	Potrafi używać specjalistycznego języka prawnego z zakresu prawa umów handlowych i porozumiewać się w sposób precyzyjny i spójny przy użyciu różnych technik komunikacyjnych ze specjalistami w zakresie prawa jak i odbiorcami spoza grona specjalistów.	K_U08
U_09	Posiada umiejętność samodzielnego merytorycznego argumentowania z wykorzystaniem poglądów innych autorów w tym stawiać tezy, trafnie formułować wnioski oraz tworzyć syntetyczne podsumowania i oceny wybranych problemów.	K_U09
U_10	Posiada umiejętność wykorzystania zdobytej wiedzy w różnych zakresach i formach do rozstrzygania dylematów pojawiających się w pracy zawodowej, w szczególności krytycznej analizy skuteczności i przydatności stosowanej wiedzy.	K_U10
U_11	Potrafi posługiwać się zasadami i normami etycznymi w podejmowanej działalności, dostrzega i analizuje dylematy etyczne, przewiduje skutki konkretnych działań w obszarze poszczególnych dziedzin prawa.	K_U12
KOMPETENCJE SPOŁECZNE		
K_01	Ma świadomość poziomu swojej wiedzy i umiejętności, rozumie potrzebę kształcenia się przez całe życie.	K_K01
K_02	Potrafi pracować w zespole pełniąc różne role (prelegenta, dyskutanta, doradcy, krytycznego analityka, komentatora efektów), umie przyjmować i wyznaczać zadania, ma elementarne umiejętności organizacyjne pozwalające na realizację zakładanych celów. Bierze odpowiedzialność za powierzone mu zadania.	K_K02
K_03	Potrafi odpowiednio ocenić priorytety służące realizacji określonego lub narzuconego zadania, dba o terminową i efektywną realizację zadań.	K_K03
K_04	Ma przekonanie o wadze zachowania się w sposób profesjonalny i etyczny.	K_K04

K_05	Umie uczestniczyć w przygotowaniu projektów społecznych, obywatelskich uwzględniając aspekty prawne. Potrafi przewidzieć wielokierunkowe skutki społeczne swojej działalności.	K_K05
K_06	Potrafi uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę i umiejętności.	K_K06
K_07	Odpowiedzialnie przygotowuje się do swojej pracy.	K_K07
K_08	Umie myśleć i działać w sposób przedsiębiorczy.	K_K08

IV. Opis przedmiotu/ treści programowe

Pojęcie prawa umów handlowych, obrotu handlowego i umowy handlowej.

Źródła prawa umów handlowych.

Zawarcie umowy handlowej (oferta, negocjacje, aukcja, przetarg, zawarcie umowy przy użyciu wzorca, zawarcie umowy konsumenckiej).

Wybrane zagadnienia związane z wykonywaniem i skutkami niewykonania umów handlowych (prawo odstąpienia, odstępné, zadatek, kara umowna, odsetki).

Zabezpieczenia umów handlowych

Poszczególne typy umów handlowych

V. Metody realizacji i weryfikacji efektów uczenia się

Symbol efektu	Metody dydaktyczne (lista wyboru)	Metody weryfikacji (lista wyboru)	Sposoby dokumentacji (lista wyboru)
WIEDZA			
W_01	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	Egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_02	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_03	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_04	wykład konwencjonalny	Zaliczenie	uzupełnione i ocenione

Załącznik nr 5 do dokumentacji programowej

	wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_05	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium praca pisemna obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_06	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_07	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_08	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
W_09	wykład konwencjonalny wykład konwersatoryjny wykład problemowy studium przypadku (case study) ćwiczenia praktyczne dyskusja	egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny protokół
UMIEJĘTNOŚCI			
U_01	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda projektu burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian

Załącznik nr 5 do dokumentacji programowej

	ćwiczenia praktyczne		
U_02	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_03	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_04	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_05	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_06	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_07	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_08	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning)	obserwacja egzamin	protokół karta obserwacji

Załącznik nr 5 do dokumentacji programowej

	burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_09	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_10	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
U_11	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) burza mózgów/giełda pomysłów studium przypadku (case study) dyskusja ćwiczenia praktyczne	obserwacja egzamin kolokwium obserwacja sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół karta obserwacji uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_01	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_02	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_03	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_04	metoda problemowa PBL	obserwacja	karta obserwacji

	(Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_05	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_06	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_07	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny
K_08	metoda problemowa PBL (Problem Based Learning) metoda obserwacji uczestniczącej dyskusja	obserwacja egzamin kolokwium sprawdzenie umiejętności praktycznych	karta obserwacji protokół uzupełnione i ocenione kolokwium/test/sprawdzian pisemny

VI. Kryteria oceny, wagi:

egzamin ustny (na platformie Teams) – odpowiedź na co najmniej dwa z trzech wylosowanych pytań (dst); student uzyskuje ocenę wyższą w razie odpowiedzi na wszystkie pytania, im odpowiedź jest bardziej wyczerpująca tym ocena wyższa (wg. oceny egzaminatora); w przypadku zaliczenia ćwiczeń uzyskanie co najmniej 20 punktów (w trakcie semestru odbędą się dwa testy (na platformie Moodle), każdy z nich będzie zawierał 20 pytań jednokrotnego wyboru; dodatkowo możliwość uzyskania punktów za referaty, prezentacje, pracę w grupach oraz testy sprawdzające przygotowanie do zajęć).

VII. Obciążenie pracą studenta

Forma aktywności studenta	Liczba godzin
Liczba godzin kontaktowych z nauczycielem	Min. 45
Liczba godzin indywidualnej pracy studenta	ok. 90

VIII. Literatura

Literatura podstawowa
A. Koch, J. Napierała Umowy w obrocie gospodarczym, Warszawa 2019 A. Kidyba (red.), Kodeksowe umowy handlowe, wyd. 2 Warszawa 2018 System Prawa Handlowego: Prawo umów handlowych, t. 5, red. M. Stec, wyd. 5, Warszawa 2017 Z. Radwański, J. Panowicz-Lipska, Zobowiązania - część szczegółowa, wyd. 13, Warszawa 2019 W. Kocot, A. Brzozowski, J. Jastrzębski, M. Kaliński, E. Skowrońska-Bocian, Zobowiązania. Część szczegółowa, Warszawa 2017
Literatura uzupełniająca
System Prawa Prywatnego, t. 7, red. J. Rajski, wyd. 4, Warszawa 2018 System Prawa Prywatnego t. 8, red. J. Panowicz-Lipska, wyd. 2, Warszawa 2011 System Prawa Prywatnego t. 9, red. W.J. Katner, wyd. 3, Warszawa 2019 Komentarze do Kodeksu cywilnego