

KARTA PRZEDMIOTU

- Dane podstawowe

Nazwa przedmiotu	Prawo rozwiązywania sporów w międzynarodowym obrocie gospodarczym
Nazwa przedmiotu w języku angielskim	Dispute Resolution Law in International Trade
Kierunek studiów	Prawo w biznesie
Poziom studiów (I, II, jednolite magisterskie)	II stopień
Forma studiów (stacjonarne, niestacjonarne)	stacjonarne
Dyscyplina	nauki prawne
Język wykładowy	polski

Koordinator przedmiotu/osoba odpowiedzialna	dr Piotr Sławicki
---	-------------------

Forma zajęć (<i>katalog zamknięty ze słownika</i>)	Liczba godzin	semestr	Punkty ECTS
wykład	tydzień/semestr: 2/30	2	6
konwersatorium			
ćwiczenia	tydzień/semestr: 1/15	2	
laboratorium			
warsztaty			
seminarium			
praktyki			
inne			

Wymagania wstępne	Brak wymagań wstępnych.
-------------------	-------------------------

- **Cele kształcenia** dla przedmiotu

<p>C1 - Celem przedmiotu jest przedstawienie studentom gruntownej wiedzy z zakresu negocjacji i mediacji w prawie polskim oraz pomoc w nabyciu umiejętności praktycznego wykorzystywania zdobytej wiedzy w pracy prawnika.</p> <p>C2 - Zajęcia mają na celu ukazanie studentom istoty i znaczenia negocjacji oraz przedstawienie mediacji jako szansy na polubowne zakończenie sporu, która stanowi obecnie niezbędne dopełnienie wiedzy współczesnego prawnika.</p>
--

- **Efekty uczenia się dla przedmiotu wraz z odniesieniem do efektów kierunkowych**

Symbol	Opis efektu przedmiotowego	Odniesienie do efektu kierunkowego
WIEDZA		
W_01	Ma wiedzę o systematyce prawa w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Ma podstawową wiedzę o miejscu i znaczeniu nauk prawnych w systemie nauk i relacjach do innych nauk.
W_02	Ma wiedzę o kształtowaniu się norm prawnych w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Ma podstawową wiedzę o kształtowaniu się i genezie instytucji prawnych.
W_03	Zna i rozumie terminologię z zakresu prawa umów w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Zna i rozumie terminologię prawniczą z zakresu poszczególnych dziedzin prawa w języku polskim i podstawową w języku obcym.
W_05	Ma wiedzę o źródłach prawa mającego zastosowanie w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Ma podstawową wiedzę o źródłach prawa z zakresu poszczególnych dziedzin prawa i hierarchii norm prawnych.
W_06	Zna i rozumie zasady wykładni prawa w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Zna i rozumie zasady wykładni prawa.
W_07	Zna specyfikę prawa stosowanego w międzynarodowym obrocie gospodarczym.	Zna podstawowe cechy i funkcje podstawowych dziedzin prawa.

W_10	Ma wiedzę o normach prawnych regulujących polubowne metody rozwiązywania sporów.	Ma wiedzę o normach prawnych organizujących struktury i instytucje prawne oraz rządzące nimi prawidłowości.
W_11	Zna i rozumie zasad rozwiązywania sporów między przedsiębiorcami.	Zna i rozumie normatywne i praktyczne aspekty przedsiębiorczości.
W_12	Zna i rozumie znaczenie norm prawnych z zakresu rozwiązywania sporów w prowadzeniu działalności gospodarczej.	Zna miejsce dziedzin nauki i dyscyplin naukowych, właściwych dla studiowanego kierunku studiów, w ramach prowadzenia działalności gospodarczej.
W_13	Zna i rozumie terminologię wykorzystywaną w rozwiązywaniu sporów prawnych.	Ma podstawową wiedzę i zna terminologię wykorzystywaną w prawie finansowym, podatkowym oraz rachunkowości.
W_15	Zna zasady rozwiązywania sporów przy tworzeniu i przekształcaniu przedsiębiorstwa.	Zna ogólne zasady tworzenia i rozwoju form indywidualnej przedsiębiorczości, wykorzystującej wiedzę z zakresu dziedzin nauki i dyscyplin naukowych, właściwych dla studiowanego

		kierunku studiów.
UMIEJĘTNOŚCI		
U_02	Potrafi wykorzystywać wiedzę w rozwiązywaniu sporów powstających w prowadzeniu działalności gospodarczej.	Potrafi wykorzystać podstawową wiedzę teoretyczną z zakresu nauk prawnych i ekonomicznych oraz powiązanych dyscyplin naukowych w celu analizowania i interpretowania zjawisk zachodzących w państwie, wpływających na prowadzenie działalności gospodarczej.
U_08	Potrafi analizować spór w kontekście wyboru sposobu jego rozwiązania.	Potrafi posługiwać się podstawowymi pojęciami teoretycznymi w celu analizowania, interpretowania oraz prognozowania strategii działań w obszarach działalności gospodarczej.
KOMPETENCJE SPOŁECZNE		
K_02	Docenia znaczenie wiedzy z zakresu polubownych metod rozwiązywania sporów i zauważa związek między jej posiadaniem a kooperacyjnym podejściem do rozwiązywania sporów prawnych.	Docenia znaczenie krytycznej oceny posiadanej wiedzy i zauważa związek między zdobytą wiedzą a właściwym wykonywaniem

		obowiązków zawodowych.
--	--	------------------------

Opis przedmiotu/ treści programowe

<ol style="list-style-type: none"> 1) Wprowadzenie do negocjacji i mediacji. 2) Psychologia konfliktu. 3) Komunikacja międzyludzka. 4) Techniki aktywnego słuchania. 5) Negocjacje (style, strategie, techniki i błędy). 6) Uregulowania prawne negocjacji. 7) Mediacja a wymiar sprawiedliwości. Mediacja a prawo do sądu. 8) Regulamin mediacyjny UNCITRAL, Ustawa wzorcowa o międzynarodowej koncyliacji handlowej, Rekomendacje Rady Europy dotyczące mediacji, Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady 2008/52/WE. 9) Mediacja w sprawach cywilnych. 10) Mediacja w sprawach rodzinnych, mediacje transgraniczne . 11) Mediacja w sprawach pracowniczych. 12) Mediacja w sprawach karnych, nieletnich i w sprawach o wykroczenia. 13) Mediacja w sprawach administracyjnych. 14) Wybrane zagadnienia arbitrażu. 15) Egzamin zerowy.

- Metody realizacji i weryfikacji efektów uczenia się

Symbol efektu	Metody dydaktyczne (lista wyboru)	Metody weryfikacji (lista wyboru)	Sposoby dokumentacji (lista wyboru)
WIEDZA			
W_01	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Protokół
W_02	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Protokół
W_03	Wykład konwersatoryjny	Kolokwium	Uzupełnione i ocenione kolokwium
W_05	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Protokół
W_06	Wykład problemowy	Kolokwium	Uzupełnione i ocenione kolokwium
W_07	Studium przypadku (Case study)	Sprawdzenie umiejętności praktycznych	Protokół
W_10	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Protokół
W_11	Ćwiczenia praktyczne	Sprawdzenie umiejętności praktycznych	Protokół
W_12	Wykład problemowy	Kolokwium	Uzupełnione i ocenione kolokwium

W_13	Ćwiczenia praktyczne	Kolokwium	Uzupełnione i ocenione kolokwium
W_15	Wykład problemowy	Kolokwium	Uzupełnione i ocenione kolokwium
UMIEJĘTNOŚCI			
U_02	Ćwiczenia praktyczne	Sprawdzenie umiejętności praktycznych	Protokół
U_08	Gra dydaktyczna	Sprawdzenie umiejętności praktycznych	Protokół
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_02	Praca w grupach (Dyskusja w przypadku pracy zdalnej)	Prezentacja	Protokół

Powyższe metody realizacji i weryfikacji efektów uczenia się dostosowane są do zdalnej formy nauczania. W zakresie efektu K_02 w przypadku pracy zdalnej metoda dydaktyczna pracy w grupach zostanie zastąpiona dyskusją online.

- **Kryteria oceny, wagi...**

Egzamin pisemny:

5 - 100%-90,01%

4 - 90,00%-75,01%

3 - 75%-50,01%

2 - 50%-0%

Egzamin i zaliczenie mogą odbyć się w formie zdalnej w formie testu.

- **Obciążenie pracą studenta**

Forma aktywności studenta	Liczba godzin wykładu 15 i ćwiczeń 15
Liczba godzin kontaktowych z nauczycielem	Uzależniona od poziomu studenta
Liczba godzin indywidualnej pracy studenta	Uzależniona od poziomu studenta

- **Literatura**

Literatura podstawowa
1. J. Jabłońska – Bonca, Prawnik a sztuka negocjacji i retoryki, Warszawa 2010;
2. A. Kalisz, A. Zienkiewicz, Mediacja sądowa i pozasądowa. Zarys wykładu, Warszawa 2013;
3. A. Zienkiewicz, Studium mediacji. Od teorii ku praktyce, Warszawa 2007.
Literatura uzupełniająca

1. R. Fisher, W. Ury, Dochodząc do tak. Warszawa 2012;
2. R. Morek, Mediacja i arbitraż (art. 1831 – 18315; 1154-1217 KPC). Komentarz, Warszawa 2006;
3. W. Ury, Odchodząc od nie. Negocjowanie od konfrontacji do kooperacji, Warszawa 2009.

- **Prowadzący**

Imię i nazwisko	Forma zajęć
dr Piotr Sławicki	wykład
dr Damian Bara	ćwiczenia