

KARTA PRZEDMIOTU

- Dane podstawowe**

Nazwa przedmiotu	Prawo rozwiązywania sporów w międzynarodowym obrocie gospodarczym
Nazwa przedmiotu w języku angielskim	Dispute Resolution Law in International Trade
Kierunek studiów	Prawo w biznesie
Poziom studiów (I, II, jednolite magisterskie)	II stopnia
Forma studiów (stacjonarne, niestacjonarne)	studia stacjonarne
Dyscyplina	nauki prawne
Język wykładowy	polski

Koordinator przedmiotu/osoba odpowiedzialna	dr Piotr Sławicki
---	-------------------

Forma zajęć (<i>katalog zamknięty ze słownika</i>)	Liczba godzin	semestr	Punkty ECTS
wykład	30	III	6
konwersatorium			
ćwiczenia	15	III	
laboratorium			
warsztaty			
seminarium			
proseminarium			
lektorat			
praktyki			
zajęcia terenowe			
pracownia dyplomowa			
translatorium			
wizyta studyjna			

Wymagania wstępne	Brak wymagań wstępnych
-------------------	------------------------

- Cele kształcenia dla przedmiotu**

C1 - Celem przedmiotu jest przedstawienie studentom gruntownej wiedzy z zakresu negocjacji i mediacji w prawie polskim oraz pomoc w nabyciu umiejętności praktycznego wykorzystywania zdobytej wiedzy w pracy prawnika.
C2 - Zajęcia mają na celu ukazanie studentom istoty i znaczenia negocjacji oraz przedstawienie mediacji jako szansy na polubowne zakończenie sporu, która stanowi obecnie niezbędne dopełnienie wiedzy współczesnego prawnika.

- Efekty uczenia się dla przedmiotu wraz z odniesieniem do efektów kierunkowych**

Symbol	Opis efektu przedmiotowego	Odniesienie do efektu kierunkowego
WIEDZA		
W_01	Ma wiedzę o znaczeniu nauk prawnych w systemie nauk.	K_W01
W_02	Ma podstawową wiedzę o kształtowaniu się regulacji prawnej ADR.	K_W02
W_03	Zna i rozumie terminologię z zakresu ADR.	K_W03
W_04	Ma podstawową wiedzę o źródłach prawa ADR.	K_W05
W_05	Zna i rozumie zasady wykładni prawa.	K_W06
W_06	Zna podstawowe cechy prawa ADR.	K_W07
W_07	Ma wiedzę o normach prawnych organizujących struktury i instytucje prawne oraz rządzące nimi prawidłowości w zakresie rozwiązywania sporów.	K_W10
W_08	Zna normatywne i praktyczne aspekty rozwiązywania sporów w prowadzeniu działalności gospodarczej.	K_W11
W_09	Zna miejsce prawa ADR w ramach prowadzenia działalności gospodarczej.	K_W12
W_10	Zna podstawową terminologię finansową.	K_W13
W_11	Zna podstawowe zasady rozwoju indywidualnej działalności gospodarczej.	K_W15
UMIEJĘTNOŚCI		
U_01	Potrafi wykorzystywać podstawową wiedzę teoretyczną z zakresu nauk prawnych i ekonomicznych.	K_U02
U_02	Potrafi posługiwać się podstawowymi pojęciami teoretycznymi w celu analizowania, interpretowania oraz prognozowania.	K_U08
KOMPETENCJE SPOŁECZNE		
K_01	Docenia znaczenie nauk prawnych i ekonomicznych.	K_K02

- **Opis przedmiotu/ treści programowe**

<ol style="list-style-type: none"> 1) Wprowadzenie do negocjacji i mediacji. 2) Psychologia konfliktu. 3) Komunikacja międzyludzka. 4) Techniki aktywnego słuchania. 5) Negocjacje (style, strategie, techniki i błędy). 6) Uregulowania prawne negocjacji. 7) Mediacja a wymiar sprawiedliwości. Mediacja a prawo do sądu. 8) Regulamin mediacyjny UNCITRAL, Ustawa wzorcowa o międzynarodowej koncyliacji handlowej, Rekomendacje Rady Europy dotyczące mediacji, Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady 2008/52/WE. 9) Mediacja w sprawach cywilnych. 10) Mediacja w sprawach rodzinnych, mediacje transgraniczne . 11) Mediacja w sprawach pracowniczych. 12) Mediacja w sprawach karnych, nieletnich i w sprawach o wykroczenia. 13) Mediacja w sprawach administracyjnych. 14) Wybrane zagadnienia arbitrażu. 15) Egzamin zerowy.

- **Metody realizacji i weryfikacji efektów uczenia się**

Symbol efektu	Metody dydaktyczne (lista wyboru)	Metody weryfikacji (lista wyboru)	Sposoby dokumentacji (lista wyboru)
WIEDZA			
W_01	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_02	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_03	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_04	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_05	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_06	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_07	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_08	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_09	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_10	Wykład konwencjonalny	Egzamin	Karta egzaminacyjna
W_11	Wykład problemowy	Egzamin	Karta egzaminacyjna
UMIEJĘTNOŚCI			
U_01	Gra dydaktyczna	Prezentacja	Protokół
U_02	Metoda problemowa	Prezentacja	Protokół
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_01	Praca w grupach (Dyskusja w przypadku pracy zdalnej)	Prezentacja	Protokół

Powyższe metody realizacji i weryfikacji efektów uczenia się dostosowane są do zdalnej formy nauczania. W zakresie efektu K_01 w przypadku pracy zdalnej metoda dydaktyczna pracy w grupach zostanie zastąpiona dyskusją online.

- Kryteria oceny, wagi...**

Egzamin pisemny:
5 - 100%-90,01%
4 - 90,00%-75,01%
3 - 75%-50,01%
2 - 50%-0%

Egzamin i zaliczenie mogą odbyć się w formie zdalnej w formie testu.

- Obciążenie pracą studenta**

Forma aktywności studenta	Liczba godzin
Liczba godzin kontaktowych z nauczycielem	45
Liczba godzin indywidualnej pracy studenta	180

- **Literatura**

Literatura podstawowa
<ol style="list-style-type: none">1. J. Jabłońska – Bonca, Prawnik a sztuka negocjacji i retoryki, Warszawa 2010;2. A. Kalisz, A. Zienkiewicz, Mediacja sądowa i pozasądowa. Zarys wykładu, Warszawa 2013;3. A. Zienkiewicz, Studium mediacji. Od teorii ku praktyce, Warszawa 2007.
Literatura uzupełniająca
<ol style="list-style-type: none">1. R. Fisher, W. Ury, Dochodząc do tak. Warszawa 2012;2. R. Morek, Mediacja i arbitraż (art. 1831 – 18315; 1154-1217 KPC). Komentarz, Warszawa 2006;3. W. Ury, Odchodząc od nie. Negocjowanie od konfrontacji do kooperacji, Warszawa 2009.